

首先，我们必须明确几个概念：1，航司里程，分内航和外航，外航里程价值远超内航里程价值；2，酒店积分，也分国际连锁酒店积分和国内连锁酒店积分，通常国际连锁酒店积分价值远超国内酒店价值，国际连锁主要的三家也差异颇大。那么，航司里程和酒店积分能干什么？废话，里程拿来兑换机票，酒店积分拿来兑换房晚呗。有了航司里程就一定可以换到奖励机票吗？不一定！有了酒店积分就一定可以换到房晚吗？不一定！对的，都是不一定。对于航司和酒店集团放出的里程票和积分房，肯定只占极少数。兑换的人多了，一是要靠抢，而是航司和酒店本身也会动态提高兑换所需里程/积分。1W东方万里行里程值多少钱？理论上用出500块以上才算体现价值，实际上别想这么美，当作250块钱似乎更能体现其适用性。你说，稻城---成都，黄龙---成都，这种航线动辄几千块一张票，拿这个来确定东方万里行价值，合适吗？肯定不合适啊！尤其是这两年，出不去，随心飞满地走，这内航里程怎么体现价值呢？更何况，像载旗航那样要几个航段之后才可以兑换奖励机票的话，就更坑爹勒。海航里程动态500元/万里程，东航里程的话波动幅度太大250-750/万里程！商务航线常规航线250-500，旅游航线可以500-750。短途航线，只要不是大促，基本上都需要10000多里程，少数可能只要7K-8K，可是这种航线，如果航班较多的话，很可能实际票值就是250+税。1W洲际积分值多少钱？理论上按照卖分价值算，1W洲际大致上就是350元喽！1W洲际能干什么呢？1晚上的智选假日或则假日差不多就是这点积分。有些比较便宜一些的更是只要7500洲际积分。就算是OTA价格，HIX或者HI底价基本上也是在300上下浮动，平台促销的时候会低于300吧。-----罗嗦了这么多，回到实际生活中来吧。我们扪心自问：一年消费多少钱？这些消费能拿多少里程或者酒店积分？大多数持卡人都有家庭以及未来都将组建家庭，里程和酒店积分，哪个更重要？不是我小看中国信用卡户，大多数信用卡户年消费也就是换1-2W航司里程或则酒店积分吧？一年外出旅行或者坐飞机航段不会超过10次吧？常规状态下，拿满了里程，3年8万航司里程，够一家三口一次往返套票就很好了，还要航司支持家庭账户出3张常规里程奖励票/航段。可是如果换成酒店积分，3年8万酒店积分，如果是IHG的话，可以订8个房晚。我是说常规状态下，4万IHG积分的L级酒店大多数人并不会是常态，对于大多数持卡人，1万积分的HI就很好了。-----高卡会员能得到些什待遇？大多数持卡人其实就是个普通常旅客，航司银卡都没有的，就算有高卡大多可能是match来的体验金或则白金而已。航司高卡能干啥？机场进贵宾室休息一下，或者拥有升舱特权，仅此而已吧？咱们老百姓并不是很实用的，机场休息室靠信用卡权益也能部分享受啊。那么酒店高卡呢？洲际的P卡，论坛都说是个屁，但是实际上洲际旗下各业主都是经过系统培训出来的，不说超规格给待遇，基本上还是按照会员体系提供各等级应该有的待遇。比如说升级房型啦，给饮料啦，给早餐啦，一大半是会籍待遇一小半是前台咨询可以送的。综上所述，我觉得酒店集团的高卡对于普通家庭来说更重要一些。-----明白了以上的实际性的东西，我想对于我这样的普通人来说，三炮卡足矣。作为洲际致悦会员，常年都会持续保级的，预定乞丐房通过S卡获得升房和早餐已经成为一种习惯。每年周末以及小长假短途游+寒暑假长途游，我都会有意识地

提前去锁定积分房，以及各种洲际送分开挂练级活动。奖励机票和让旅途住宿更实惠而又舒适之间，我通常选择后者。三炮卡的出现，让我这种中低级别消费的信用卡用户在两者之间获得一种更好的性价比：可以更经济快速地保级，同时还可以获得意外的里程。每年IHG的消费也就是1W5K左右，机票费用也差不多，合计3W-4W左右，大致上就是各获得东航里程洲际定级积分5K-7K，然后广发各种活动可能拿到1-2W手动合成的洲际积分。一张最低兑换的东航机票+两晚HI积分房，这就是我需要的。用卡肯定有最极致的回血，但是这种回血一定是要巨量消费去匹配的。我这样的常规持卡人，没那个经济条件去极致回血，也不敢用某种手段去强行回血。一行一卡，在变与不变中追求不变。