

很多卡友办理信用卡是为了薅羊毛和提额，通过勤刷卡、多消费、参加活动获得积分兑换优惠的商品，最大化的薅取银行的羊毛，不过羊毛终究是小利小惠，更多的卡友办理信用卡是为了提高额度享受银行赋予的贵宾特权，或者贷款买房买车、套现做生意、搞投资等等，相信不少卡友都听说过那些通过刷卡套现几十上百万买房的故事，那么到底如何提高信用卡的总授信额度呢？

1、信用卡的数量和质量

使用信用卡的大致分为4种人，对应不同的使用人群：

A、卡片少、额度低的，适用于刚毕业的大学生或初次使用信用卡的低收入人群，使用信用卡只是多一种便捷的支付方式；

B、卡片少、额度高的，适用于高收入的信用卡小白，他们为了工作或生活中临时的需求办理信用卡，使用途径比较专一，一般也不会去参加银行举办的活动，因为他们不需要；

C、卡片多、额度低的，很多喜欢薅羊毛的信用卡老司机都属于这种，信用卡多是普卡和金卡，偶尔有张白金卡，但也因为信用卡较多管理不善常会出现逾期的情况；

D、卡片多、额度高的，多是理财能力良好、资产中等以上的信用卡老司机，在小白的眼中他们就是大神。时常利用上百万的总授信额度去买房、搞投资等薅尽银行的羊毛。

几乎每个城市都有超过20家银行，如果每家银行都有5万的授信额度，偶尔有两张超过10万额度的白金卡，那么总授信额度就可以超过100万！除了搬砖外，不建议持有太多的普卡，不容易管理还可能发生逾期。

2、资产与包装

资产包括很多项条目，如企业类型、公司规模、工资年收入、业余收入、学历、固定资产、配偶工作情况等等，根据资产的不同也可分为两类：

A、高资产的优质客户，资产尤其是现金流充足的高收入人群下卡速度、审批额度自然高，但也要注意两点，第一是注意资料填写的完整度，身边有两位同事的年收入没差多少，其中一位的资料填写完整度为100%，另一位的资料填写完整度为4

8%，下卡的额度分别为16000和40000。第二是注意搬砖，高收入人群往往比较喜爱理财，当你需要办理某家银行的信用卡时，可以多买一些他们家的理财产品，并存入半年的定期存款，更容易获得较高的授信额度。

B、低资产的普通用户，初入职场的“小白”如果适当的包装自己的资产情况也有助于获得更高的额度，如稳定的单位、较高的工资等，因为每隔3个月提额的时候是不会重新调查你的收入情况的，首次填写的基本情况对以后的总授信额度也有很大的影响。

3、降低负债率

信用卡的负债包括已出账单欠款和未出账单欠款，一般负债率指的是已出账单的欠款与授信额度的比，很多人以为多刷卡甚至刷爆卡有助于提额，当然也有部分人就是为了套现、撸银行的羊毛所以提高负债率，但长期的负债率过高非常不利，银行会认为你有套现或还款能力跟不上消费能力的可能，这也是部分老司机往往卡片多、额度高再去申卡却很难通过的重要原因。

一般连续3个月的负债率超过80%，银行就会认为你有套现的嫌疑。但是生活中一些通过信用卡买房的朋友，负债率一直居高不下该怎么办呢？当你某张信用卡到了可以提额的时间了，可以先集中资产降低这张卡的负债率，并适当的搬砖，等提额后再薅银行的羊毛。

一句话总结：银行对持卡人授信额度的审批还是比较综合和客观的，勤刷卡、多消费是最基本的刷卡技巧，配合优秀的卡片管理、良好的资产配置、优化负债率等方法才能提高授信总额度。