

白手起家创业不到三年的小伙子日赚一万多元，这不是做梦，还真有，故事主人公就在我们身边，他叫张峰，是南马镇花园村人，今年28岁。

2月10日，春节后上班第一天，张峰和女友范丽霞又开始忙活了，因为企业规模扩大，张峰刚刚在白云街道珊瑚里小区租了一幢四间半的五层大楼，除了义乌的公司外，东阳增加一个分部。2010年，张峰公司的销售额达到了3000多万元，个人资产已有600余万元。

办外贸公司失败梦想年赚万元

家里一直办厂，张峰初中毕业后，因为学习成绩不怎么好便没有升学，而是在家里帮忙干活了。干了两年，张峰觉得这样实在太辛苦了，一定要再去读书。

2002年，打算以后做外贸生意的张峰到安吉外国语学校学习，毕业后考到浙江经济职业技术学院上了大学。2006年，张峰大学毕业后就自己开了一家外贸公司，可是因为没有任何经验，一年时间，把从父母那儿拿来的十万元本钱全亏了。

没钱了，只能回家。父母让我去上班，别呆在家里。可我觉得世界这么大，却似乎找不到属于自己的天地。回想起当初的窘境，张峰这样说道。

当时，张峰的一个表弟，高中毕业后就到义乌创业，做了五年就买了一辆汽车。张峰看在眼里，心里暗暗发誓，自己也要好好打拼，不过，当时的梦想是一年能赚一万元钱就好了。在家里呆了半年，张峰也到振兴路摆过夜市摊，终究觉得这不是长久之计，便又到义乌寻找机会，先后去保险公司、房产中介工作过，工作一段时间，张峰觉得自己还是喜欢做外贸生意，便去了一家外贸公司上班。

受金融危机影响转战网店淘金

2008年，由于受到金融危机影响，张峰供职的那家外贸公司日子很不好过。

就在此时，张峰的一个大学同学淘宝生意做得很好，一个月就能赚一万元。2008年6月，张峰索性辞职，看看自己能不能在淘宝网上做生意赚钱。张峰给自己定了一个目标，只要月收入有三千元，能养活自己，一年下来能赚五万元，买辆奇瑞QQ开回家过年，就心满意足了。

手里没有本钱，张峰向一位高中同学借了一万多元，最初一天只能赚五六十元。想做得大一点，张峰找了三个朋友合伙，每人出五千元，但合伙人都觉得一单只能赚

几元钱的淘宝生意太累人，看不到前景，纯粹是浪费时间，于是做了两个月就散伙了。孤军奋战的张峰一直在琢磨淘宝，琢磨自己怎样才能更快赚钱。

天无绝人之路透支信用卡起家

有一天，他偶然间看到别人从国外带回来的一个礼品，名叫阳光罐，是利用太阳能发光的一个玻璃瓶，发出来的光很朦胧，很可爱，张峰觉得这个东西年轻人一定很喜欢，非常适合送礼。当时这个样品，国内还没有。

想到了就行动，第二天，张峰决定自己生产这种阳光罐。可一分钱也没有怎么办呢？家里已经不能再去拿钱，同学和朋友那也不好意思再去借，正当张峰像热锅上的蚂蚁一筹莫展时，一位找上门的业务员让张峰茅塞顿开。原来这天刚好有一个银行的业务员来推销信用卡办理业务，张峰一想，如果能先透支信用卡上的钱，资金不就有了嘛！

张峰通过网络搜索，一家家银行都打电话过去咨询，有的银行能办三千额度的，有的是五千额度的。就在张峰为信用卡透支额度小而发愁时，中信银行给了张峰答复，可以办一张最高透支额度为4万元的信用卡。那时候感觉有信用卡真好。回忆起当时缺资金的困难，张峰这样告诉记者。

新奇阳光罐引轰动让他日赚万余元

手里有了从信用卡里透支的4万元钱，张峰立即行动起来，生怕浪费一分一秒。这里产品的核心技术就是利用太阳发光的线路板，要会变光，能感应亮度。张峰找到了一个精通电子技术的初中同学，在他的帮助下，成功地开发出了线路板。张峰马上找企业开模具，加工集成线路板。技术难关过了，没想到这个产品差点砸在看似普通的瓶子上。

当时张峰花了两万多元开了五套模具，只剩下一万多元全用于购买瓶子了。因为是在网络里进货，没想到发过来的瓶子都是次品，不符合要求根本不能使用。张峰当天就把货物全部发回去，第二天坐火车赶往瓶子的生产厂家，想要回自己的钱。没想到，即便是这样亲自赶过去，钱也只要回了一半。

天无绝人之路，张峰到了苏北才知道，这里有许多生产玻璃瓶的厂家。于是，张峰一家家去找自己需要的瓶子。一切准备妥当了，张峰就把原材料拿到租住的套间里，和女朋友一起焊接线路板，组装阳光罐。当时没有请工人，都是自己做，很累很辛苦。我们当时住在四楼，阳光罐一箱有26公斤重，全要自己扛上去。回忆起创业初期的日子，张峰只能用苦字来形容。东西做出来了，为了推广产品，他和女朋友跑遍义乌所有店铺。每天早早起来打包发货，然后接单，到下午3点后又开始打包

发货，晚上还要接单到深夜2点。

从2008年10月份开始，一个多月时间的努力终于没有白费，阳光罐一推出就很受欢迎，供不应求。当时客户来拿货，都是带着现金来才给货，有的事先打了定金。张峰和女朋友范丹霞每天从早上7点到深夜2点也只能加工一千个，从10月份开始的三个月时间里，两人几乎每天都是一起床就焊接，早饭也顾不上不吃，有时候中饭也忘了吃，只顾着忙碌，什么时候天黑都不知道。两人足不出户，吃饭都是叫外卖。范丹霞说，他们俩甚至不知道外面气温的变化，别人在室外都穿三件衣服了，他们俩在房间里一直只穿一件衣服。

12月份，因为有圣诞节，阳光罐的需求大增。由于出货量太少，许多客户都上门来等货，有的直接叫自己公司里的人来张峰租住的房间里一起帮忙组装。因为自己忙不过来，那时候张峰也就采用谁组装好了，就把货物给谁的办法。就在那一个月里，张峰每天能赚一万多元。当时，张峰的阳光罐在义乌市场引起了轰动，国内也只有北京一家企业在生产，由于张峰的产品质量好，客户纷纷来张峰这里拿货。

[上一页](#)[下一页](#)