

入茶馆的坑接近半年，在这半年内我的信报长度估计又增加了几页。这半年申的大部分卡都是中信与浦发的，中信不是新户，早些年被电话营销了i白金，额度由5万一直到年初的12万多，现在加办了一些别的卡，已经有15万的固额了。现在手里持有的中信卡有：易卡、IHG、亚万、i白金（准备销卡）、淘气卡（准备销卡）、运通白（未开卡）和LC黑金（未开卡）。我觉得中信与浦发是为数不多的可以线上线下通吃的两个银行，中信易卡+淘气卡的组合基本可以满足日常生活中的所有消费需求，浦发的AE白+绑定京东闪付后也能基本吃遍线上线下。利益最大化的方式就是线下刷易卡，线上刷浦发AE白。如果遇到某些没有积分的或者不能确定有没有积分的MCC（例如车险水电费等），可以用浦发绑定京东闪付来支付，至少是有2倍积分的。

中信的积分最大优势是可以兑换亚万里程，并且兑换比例亲民，与其它几家国内航空公司的里程兑换比例相同，但亚万里程的价值却是其它航空公司的1.5倍以上。对于我这种机票需求量不是很大的人来说，积攒亚万里程更多的是为了兑换酒店、景点门票和礼品，因为亚万兑换酒店的选择性极大，从快捷酒店到栗子四季等高端酒店均可兑换，这也是我申办亚万联名卡的原因，因为有了这张卡兑换酒店及景点门票可以少花10%，且这张卡免年费。这种兑换方式其实就是一种类似浦发5万积分换一晚酒店的权益，只是这个权益没有浦发那么实惠而已。假设浦发5W一晚的酒店平均价值700元，如果用亚万兑换的话大概需要14000里程，需要易卡消费3.88万元，而浦发AE的5万分只需要线上消费1万就够了。有些人说，亚万兑换酒店是不是太暴殄天物了，毕竟这是一个每万里程可以兑出1200多甚至更高价值的里程计划啊！而兑换酒店每万分最多只能值500。确实如此，但是如果将亚万分拿去卖（自己本身没需求）就有被封号的风险，且本人一直秉承真实消费、不被反薅的原则，如果为了用到更高的里程价值而定闹钟抢里程票、特意从香港转机、变更行程的话，浪费的时间还不如去做一些更有意义的事？

如果浦发AE白批不下来的话，淘气卡（金卡）应该是线上消费的最好辅助卡了。只是3万分的最高赠送限额有点不太够用，只能是在平时消费时多留意，能applepay刷易卡就用applepay了。

浦发AE白的里程兑换比例（12:1，加上快捷支付5倍积分后折合成每2.4元一里程）稍微比中信好一点，但是，不能兑换亚万。我的选择是兑换了海航的里程。一是因为每年回老家海航的航班还挺多的（北京-福州、厦门）；二是去三亚玩玩当然也是海航的航班多；三是海航经常有兑换里程多赠20%的活动，而且这项活动基本是常年存在的，只要多关注茶馆海航的板块就能知道了；最重要的一点是海航的里程只要有变动，里程的有效期就会顺延，基本等同于无限有效期了。中信亚万里程兑满后也准备兑换海航的。

浦发AE白的另外一个优势是权益更好，5万分兑换酒店、无限PP卡+7次携伴等等，如果能办到超白就更好了！每年72张电影票、境外10%返现等等，怎么看这张卡都是银行的赔本买卖啊！

最后说说我的其它卡片，中信IHG金卡，反正免年费的，留着一个IHG金会员，应该还可以match一些其他酒店集团的金卡吧？农行典藏白，这是我用的最久的一张

卡，积分没攒多少，但是抢到了不少农行的礼品，且最开始的时候老农还经常往家里寄一点米啊油啊什么的，后来就没有了。最近入坑茶馆后发现这张卡还有这么多隐藏权益没有被我使用过，例如东航、海航、新加坡航空的机票优惠，例如机场的VIP服务.....以前只用过代挂号的服务，而且体验十分不好，对比了易卡等卡后原本想销卡的，但坛子里竟然有很多人十分推崇它的简配版精粹白，让我重新审视了一下这张卡，决定体验一下其它权益后再说。还有就是交行的YE白，刚申没多久，还没到手上，其实就是为了下个月美国之行做准备的，回国后应该就会销卡了。最后是浦发的无价世界卡，准备在美国刷满交行最红日50万积分后就用这张卡了，以为是浦发的首卡，所以前1.3万可以得到至少2%的返现，之后也有1%的返现且有浦发1.5倍的积分。如果运气好的话年底还能瓜分总值500万的年终bonus。半年经验基本就这些了，请各位钻卡大神轻拍，祝各位用卡愉快。