

信用卡办卡前期的准备、资料、注意事项、银行和卡种的选择以及后期的使用和提额。稻米君没有写很具体的操作步骤，那些内容会留到这个系列之外的文章呈现给大家。

今天主要分享几个发生在稻米君身边的真实案例，来探讨一下怎样使用信用卡的资金。

案例一，对于主人公简称为A君，A君比稻米君年龄上大了很多，出身农村，家庭条件不太好，早年大学毕业之后就进入机关单位工作，因为工作能力还算出众，在小县城做了一个不大不小的领导，但是没有实权，平日里就比较闲，工资水平就不说了，大家都知道的。人到中年，家庭压力是最大的时候，上有老下有小，房子要换，车子要买，吃饭穿衣等压力接踵而至。

后来，A君办理了一张五万元的信用卡，心思开始活泛起来，拉着老婆也办了一张，然后换银行又办，最后筹集了大概三十万不到的资金，来到所属的市里，正好市里嚷嚷好几年的棚改进入了谈判阶段，整个城市的房价是一天一个价，A君首付买下了一套百平左右的房子，然后每个月吃土、借金融普惠、以卡还卡、收房租的方法坚持了不足两年，终于坚持不住了，再往下就要逾期了，按照稻米君的方法，稻米君觉得可以坚持到天荒地老，日子还能越来越红火。

在今年初，棚改计划还没有落到实处的时候，A君把房子卖了，赚了大概45万，留下一部分资金，剩余的都投入到另外一套新房子里面了，这套新房也不往外出租，平日里给上中学的孩子居住。稻米君要说明一点，现在严禁信用卡资金进入房地产，一旦被核实，会被要求立即归还资金。

案例二，这个案例就有点意思了，是个离异女人，至于怎么离婚的，咱们不好打探别人的隐私，不过这个女人很有魄力。下面简称为H女，

刚离婚的时候，H女士那叫个一穷二白，三十多的年纪，目测体重比稻米君这个胖子还要重，进入一个店面当学徒，后来出师开始有收入，在工作几年之后积攒了大概五万块钱，开店的话还远远不够。

一天，去银行存工资的时候被客户经理拉着说可以办一张信用卡，H女刚开始接触陌生的事物天生的抗拒排斥，也许是这个客户经理迫于业绩的压力，死缠烂打之下，终于办下来了一张信用卡，额度是两万，银行对于女士办卡，条件一向是比较优厚的。慢慢的，H女开始使用这张卡片，用了一年多，开始帮店里进货和帮客户垫付款，主要是为了赚取信用卡积分，还有就是博取老板和顾客的好感。后来卡额度

涨到四万，存款也到近七八万了，H女又去办了新的信用卡，总授信在二十万左右，把所有资金拿出来开了自己的第一家店，生意还不错，仅仅开店的第三年，在炒房的大军中，H女投入了所有的资金，约80万，这中间包括新办理的信用卡资金，还找朋友借了一些。

也是赶到这波棚改，具体能挣多少，现在房子还没出手，不过六间写字楼办公室，在这个四线地级市还是很客观的。一个平方已经赚了超过4000元。

案例三，L女是一个国企职员，月工资在四千左右，每个月就是喜欢剁手的那种，经常需要老公救济才能够把账单还清，这个也是为什么银行更喜欢给女人发信用卡的原因。

幸好她丈夫是做生意的，平时流动资金比较多。大家能想象那种购物瘾上来之后有多可怕吗？附近所有快递公司的人都认识L女，后来男人做生意赔钱了，流动资金不够还款，也是为了生意能够起死回生，他们就去借了网贷，前后大概三十万。现在房子卖了，工作辞了，手机号换了，稻米君后来要不是偶然的的机会，还不知道他们发生了这些事情。

案例四，M男是个体户，开个汽修店，生意虽然不好，但是他老婆会操持，在保证两个孩子的情况下，还能够在有限的收入中剩下了一部分钱。后来银行的信用卡业务员上门推广信用卡，M男就看在礼品的份上办了一张卡片，再后来，M男迷上了赌博，微信的上的赌博泛滥，赌徒在输急眼的情况下就会不顾一切，结果信用卡资金就被动用了，还借了网贷和借呗、微粒贷、招联等，加在一起大约十万。后来店铺关门了，其余的稻米君就不知道了，能想象那种连一份外卖都不给钱，动手帮你个忙都要报酬，凡是和他有往来的人都要被薅下来几根毛的人，会在赌博上那么疯狂吗？

总结：信用卡资金如果只是满足日常的生活需要，完全可以放心使用，只要不是好吃懒做的人，收支总不会差太多。投入生意周转也不是不行，高风险类的还是省省吧！至于那些撸信用卡羊毛的群体，以前有很多发家致富的，但是现在的银行信用卡积分都经过几轮调整，非专业人士无法操作，留待以后分析。

对于那些个人自制力不行的人，趁早注销了信用卡，省的留下来害人。

