

年底了，银行要回笼资金，很多大额信用卡、大额贷款面临着封卡降额的风险，要是不小心被封了，是很麻烦的事情，毕竟年底备货、资金周转比较大，突然资金被截流，造成的损失还是很大的。



卡丘爷跟大家分享一下最近遇到的实际案例。

第一个案例：

交通银行打电话给持卡人要求客户主动分期，不分期的话直接封卡。很多5万以上信用卡的持卡人都遇到了这种情况，不分期的持卡人已经被直接封卡了。

第二个案例：

工商银行信用卡客服中心主动打电话要求分期，分期的前提是先把欠款还清，然后才能做分期，明显套路。有个朋友9万的信用卡，就收到这样的客服电话。要是听银行的先把欠款还清，卡可能立马封了，可见套路之深啊。

第三个案例：

平安银行贷贷卡大面积封卡。贷贷卡的客户刚开始签的都是十年的有效期，突然还款后不能续借，让很多人措手不及，损失惨重。银行客服给的答案是年底了银行关闭贷贷卡通道，所以还没被套路的客户一定引以为戒，说句心里话，银行的这种霸道行为应该受到相应的惩罚。

通过以上几个案例，相信大家也清楚了年底的金融形式，银行在收缩，毕竟有储蓄资金的考核压力，如此只能将所有的风险强加到客户身上。面对这样的状况，我们这些大众客户该如何应对？

卡丘爷给两点建议：

- 1、大额信用卡无论消费如何一定做分期，拿出一半左右的额度分6到12期。
- 2、大额贷款挑头时不要一次性还清，先还一部分看情况，以防被银行套路。

还有一点，卡丘爷建议大家不要把融资当做一种习惯，也不要让银行把大家培养出循环借款的习惯。就像上面的案例，银行、金融机构有最终的解释权，当你把贷款当做一种习惯，说不定什么时候银行或者金融机构会釜底抽薪，对自身造成的后果还是非常严重的，遇到这种情况客户本身也只能哑巴吃黄连。

银行、金融机构的霸道有目共睹，特别到年底更体现的淋漓尽致。在这里卡丘爷还是希望大家有正确的融资观，有些东西不是个体能够决定的，社会在进步，总有牺牲者，希望你不是那个社会进步的牺牲品。还有最重要的一点，大家要有正确的金融观、融资观，要对自己的现金流有清楚的认识，一定要做好备用金的管理，否则创业路漫漫，很大一部分人没被眼光、努力、团队等打败的，而是被资本打败的，希望能够引起大家的共鸣。