最近有人要求卡姐聊下申卡心得,为什么中介代办申卡就比较容易下卡?其实,不是中介有多大能量,而是中介知道一些包装技术,今天卡姐(融360卡达人,微信号rong360card)就给大家揭秘下,如果大家都能熟练运用,100%下卡没问题。

申卡无非涉及到卡片选择、回访电话接听以及申请材料的填写,卡姐打算倒不过来,先说资料的准备和申请。

首先是资料的包装和填写,无论是网申、柜台还是路边摊,填写的材料都是大同小异的。

1.身份信息

这个必须是真的,没有可优化的空间,无论小贷还是信用卡都是最基础的。

2.居住信息

这个涉及到三项,对于现在住所的方式(自有、租用、按揭),对屌丝来说,就写租用了,如果自有那就自有,这个不能夸张,信息优化要有个度;

对于住所的时间,6个月以上是最好的了(不管够不够都这么写),当然也不是越长越好;

家庭座机电话,有的话更好,没有也无所谓,银行也知道,现在没几个人家里还装固定电话;

3.工作信息

这个信息很核心,包括公司名、公司地址、企业类型、部门、职位、年收入、工作时间、入职时间、公司座机电话、各类证明等信息。这要分成四种情况,一种是公司和收入不错的就如实填写。

第二种,如果收入、职位等太低,那么可以适当优化提高(如月入3k以下,可写成4k至6k之间,普通职员写成高级职员之类的)。

第三种,公司没有固定电话的。单位固定电话一定要写,如果没有,没有工作单位的可以借用一个朋友店里的,事先跟他说好;或者自己花钱办一个手机卡,一卡两号,一个座机号,一个手机号;或者可以在自己附近经常去的烟酒店,彩票店之类

有固定电话的店,跟他聊,嘴上功夫好一点,话说得动听点,自己找理由,让他们帮你接电话。

第四种,连公司都没有的。线下申卡是要给工牌、名片、盖章证明等的,没有公司的话,就别瞎造假了,做事得有底线;如果线上申卡的话,因为不用给工牌、名片、盖章证明,是可以优化的,就是中介长干的挂靠,单位可以通过(58、ganji)找,以科技、产权等企业为主,私营小企业为主;部门推荐(男的研发,女的财务人力);职位推荐(部门小组长,高级财务经理,不要普通职员);收入推荐(年收入10到20万包括其他收入);公司成立年限推荐4年以上,入职年限推荐2年以上;所有信息的优化得切合实际,高了太假,低了没用,得掌握度。

4.联系人信息和财力信息

第一个必须是家人,其他是朋友、同学、同事;银行批卡是不会打这个电话的;提供的财力越多批卡概率越大,批卡额度也就越高,财力有(房、车、保单、存单、理财产品等等),只要能提供的尽量都提供。

卡姐(融360卡达人,微信号rong360card)先给大家打个预防针,优化资料前,尽量先别申卡,科学的流程是先把自己的各项资料全部设计好,再选择银行和卡种;之后每次申请信用卡时优化细节即可。如果中间有更好的工作信息,那么可以全部更换过来。

接下来说说对于银行和卡种的选择。

选择一家网申成功率高的银行,就等于成功一半,卡姐推荐的银行:交通、中信、广发、招商、浦发、光大,这些银行都急着把业务往网络延伸,急需扩大网申用户占比,批卡率都比较可观;还有种提高下卡率的方式是推荐办卡,推荐人最好是(持卡时间长、额度高的人),因为银行发卡怕坏账,所以越来越注重老客户,如果有担保人,申请会更容易。当然,如果没有白金卡的资质(比如年薪都不到20w申浦发ae白等白金卡),强行申请,那谁也救不了你。

最后说下信用卡回访电话的回答,首先是要熟悉自己填写的资料,手机拍照留存;如果是优化的固定电话,跟人沟通下相关信息;如果银行电话问月收入和年收入不匹配。你可以说,公司提供饭补、车补,自己还有其他收入就行了。更多信用卡猛料,关注卡姐(融360卡达人,微信号rong360card)。

一秒通1MT.CN 揭秘中介技巧:这样申信用卡100%下卡!