

随着以支付宝、微信、京东等第三方支付平台的兴起，传统的银联、信用卡支付大有被绞杀殆尽的趋势，甚至有人叫嚣以信用卡为代表的传统银行支付方式应该退出支付市场了，但2018年开年的两件事，让第三方支付的忠（nao）实（can）粉丝发出的打倒信用卡的呼声变得十分无力。

第一件事：近两周来一大批支付宝用户的花呗、借呗被关闭或降额，借呗更是重灾区，虽然支付宝官方声称是因业务调整关闭了一些消费行为不良用户的借呗，但还是让不少支付宝的忠实粉丝粉转黑；第二件事：上周马云被曝出在重庆夜店消费用的是信用卡付款而不是自家的支付宝，虽然事后马云的解释看似十分有理有据，但还是惹来一阵唏嘘.....

信用卡是一款有着66年历史的银行信贷支付业务，一直以来都有着一大批的忠实卡友通过刷卡薅羊毛、获利（买房买车），而且信用卡由于是银行而不是民营金融机构发行的信贷支付业务，从一开始就具备着花呗、借呗无法比拟的优势。

信用卡的优势

1、额度高

信用卡按额度等级分为普卡、金卡、白金卡、钻石卡、黑卡，金卡的额度一般为1万-10万，白金卡的额度一般为10万-100万，而钻石卡和黑卡则是百万额度与千万额度的信用卡，可以说不同等级的信用卡几乎匹配了各个财富阶层的消费者；而支付宝花呗的最高额度为5万，仅相当于普通的金卡级别，而借呗的最高额度为30万，相当于国有银行的小白金卡级别。

2、福利多

支付宝最喜欢玩的优惠活动就是发红包，但是金额一般是几毛到几块；信用卡的福利主要分为积分和特权，小鱼儿的一位卡友家里的电器都是通过刷卡攒积分兑换的，除了薅羊毛、参加优惠活动外，不同等级的信用卡还可以享有不同等级的特权服务，如金卡用户在银行办理业务时不用排队、分期还款有优惠，白金卡用户有汽车加油打折、机场VIP服务等，钻石卡用户享有免费的定期高档酒店入住、高档俱乐部免费参加、免费健康医疗等高端服务，至于更高档的黑卡用户特权只有王思聪那类富豪才完全知道。

3、借钱多、利息低

除了日常消费能用到支付宝和信用卡外，当经济压力大的时候如买房、买车、做生意等都是急需资金的时候，借呗的最高额度仅有30万，而信用卡用户根据卡种等级的高低可贷款额度也不相同，几万到几百万都可以拿到，而在借款利率上也有一定的优势。

借呗用户根据支付宝等级的不同利率也不一样，一般在日息万分之三到日息万分之五之间，我们按照日息万分之四计算，如果借款10万元，6个月的利息为4255元；信用卡分期贷款虽然不收利息但有手续费，半年的手续费一般为3.6%-3.95%之间，以3.95%为例，6个月的手续费即为3950元。

4、养征信

征信和每个人的档案一样是看不到、摸不着的东西，不过一旦我们要和银行或其他金融机构打交道时征信的作用就体现出来了，征信良好的用户在申请房贷、车贷、大额贷时要比征信空白的人审批额度高出很多。良好的信用卡消费、还款行为可以提高征信，而支付宝的花呗、借呗目前是不计入央行征信的，这也是产生借呗老赖的重要原因。

总结：银行的信用卡和支付宝的花呗借呗是针对不同用户群的信贷支付产品，有人说信用卡和借呗的关系就像是支付宝支付和微信支付的关系，微信适用于很小额的消费、转账，支付宝适用于日常生活消费如购物，同时也满足年轻人的小额借贷需求，而信用卡更适用于财富中上等的高收入人群。