

通胀经济局面下，银行为了控制自身风险而紧缩银根，一些想要购车的消费者从银行申请汽车消费贷款的难度大大增加，导致那些手头资金较为紧张的消费无法顺利通过银行贷款买车。虽然银行对于汽车消费贷款的审批挺紧的，但是对于信用卡分期购车服务却比较推崇，如果持卡人根据自己的需要申请办理信用卡分期付款购车服务，也是一个不错的圆汽车梦的方式。

银行之所以不愿发放汽车消费贷款，而愿意放行信用卡分期付款购车服务，其中是有一定原因的。

首先，虽然两者本质上都是由银行发放的贷款，但是真实利率却不同，银行的收益也就不同。汽车消费贷款的利率不高，而且贷款消费者只要在规定的时间内还款了，银行基本上赚不到什么钱；但是信用卡购车还款的真实利率跟信用卡消费一样，如果不及时还款，那么利率是相当高的。银行的主要目的是盈利，那么肯定会选择利润最好的方式放贷。

其次，对于银行的资金占用时间不同，信用卡购车对于银行资金的平均占用时间更短。银行也是需要较大资金的行业，尤其是当下经济形势比较严峻，银行不可过度负债运营。信用卡购车的话，不仅消费者获得的购车款实际上在银行内部流动，而且从购车起就必须按月准时还贷，这比汽车消费贷款平均占用银行资金的时间要短，对于银行是有利的。

再次，尽管表面宣称是零利率，但是信用卡违约的成本很高，并且银行还可以收取一笔不小的手续费。在很多银行提供的信用卡购车服务宣传上，不少都强调零利率，当然持卡人完全按照规则去还款的话，当然不用支付额外的利息。但是一旦违约，就需要支付多项罚息和滞纳金等，并且银行也不会白白提供服务，是要收取手续费的。

从上面几点可以看出，对于银行而言，正是因为信用卡分期付款购车业务比汽车消费贷款更合算，所以才会出现重此轻彼的现象。对于普通的消费者来说，如果想要买车，但是资金确实又不够的话，信用卡分期付款购车的确是个比较现实的方式。

第一，信用卡分期付款购车审批相对较为简单，容易成功。只要申请者信用记录良好，并且能够提供银行认可的工作收入证明或财产证明，基本上就能够审批下来，时间也不会太长。消费者可以提前咨询一下信用卡分期付款购车服务的要求，然后根据要求准备材料，基本上不会有太大的问题。

第二，只要按照规范程序操作，就不会又太多的额外成本产生。信用卡分期付款购

车服务实际上也就是信用卡消费服务的一种，只不过针对的对象比较特殊和单一，就是汽车而已。具体的还款规则和要求跟普通信用卡消费服务差不多，卡主只要遵循相关规则，按时还账，就不会产生太多额外成本，应该还是划算的。

如果有购车需求，但是资金不够的话，那就拿出你的信用卡，或者专门为购车办理一张专用信用卡，这样也可以圆卡主的汽车梦。