什么时候买车更划算呢？买车也是要看时机的，合适的时机入手不但可以挑选到更好车型，而且还可以享受一定的优惠。

由于春节前很多朋友急着买车回家或者走亲访友，因此年底的时候经销商容易抬高价钱，一般不是购车的好时候。年后回来，特别是三、四月之际，经销商会倾向于推销相对好的车型，同时制定出相应的优惠政策，以达到促销的目的，此时才是入手的大好时机。

很多年轻的朋友不能一次性负担购车全款，会选择贷款买车，可以贷款买车流程相对慢一些，不如信用卡分期买车更方便。因此，选择信用卡分期买车的人越来越多。那么，信用卡分期买车怎么买，手续费高吗？下面，融360小编就为大家讲讲信用卡分期买车的流程和注意事项。

先来说说信用卡分期买车怎么买

信用卡分期买车需要五个步骤：

1、持卡人可以拨打发卡银行电话，查询能否办理信用卡分期买车业务，什么车型适用，能办多大额度；

2、持卡人持有效身份证件到指定经销商店面申请分期购车；

3、持卡人确定所购车辆，填写订购单，交由银行，银行后台进行核实；

4、购车资格审核通过后，持卡人支付首付款项（一般不能用信用卡额度支付），并办理上牌、保险、抵押；

5、银行后台进行放款审核，完成放款手续后持卡人提车。

大额信用卡在线免费办理：

快速办卡通道：交通银行标准信用卡

信用卡分期手续费高吗？

各行的分期手续费高低不等，持卡人可登陆银行官方网站进行查询或者拨打银行客

服电话进行咨询，小编以工商银行为例为大家进行介绍：

工行信用卡分期买车，分期期限12期的手续费为5%；分期期限24期的手续费为8%，分期期限36期的手续费为11%。信用卡分期买车通常需要持卡人自行支付至少30%的首付款，且不能使用信用卡支付。如持卡人要购买一辆本田杰德，总车款假定为15万，他需要支付30%首付款即4.5万元，然后分期12期，手续费为5250元，每期需要偿还本金为8750元。

再给大家提供一份其他银行的分期买车手续费价目表，供大家参考。

信用卡分期买车需要注意点啥？

目前消费者在办理信用卡分期买车时通常会存在以下猫腻：

1、信用卡分期买车汽车价格要高于全款购车价格

目前汽车销售时都有一个厂家指导价，在全款购车时，4S店都会给一个比这个指导价低2-5万不等的优惠，但是如果消费者选择信用卡分期方式买车，就无法享受到优惠，只能按照厂家指导价来支付。

2、零利率背后的高收费

虽然银行信用卡打着零利率的噱头，但是零利率并不代表这零成本，不少信用卡分期购车打着零利率的幌子收取信用卡分期手续费，且分期手续费并不低。

3、信用卡分期买车要承受的捆绑销售

为了能够挣取更多的利润，很多4S店会在消费者办理类似零利率信用卡分期买车等业务时，要求捆绑销售其他业务，比如必须通过该4S店或汽车金融公司购买车险等等。

以上几点需要朋友们在买车的时候格外注意。