

随着支付方式的逐渐转变，现金交易的时代渐行渐远，取而代之的是刷卡消费。在追求个性及市场细分的今天，各银行为了更符合不同人群对功能的需求，纷纷推出各自的特色卡，试图踏上银行卡的“私人定制”道路。对于有车一族来说，每个月在自己爱车上的消费都是必需的，所以各大银行均锁定了这一消费群体，为车主们量身定制了具有专享优惠的车主卡。其中，平安银行好车主信用卡，不仅设置了针对车主的加油优惠活动，还满足了用户从养车到用车的一站式服务需求。

首先来说一说加油优惠。对于车主们来说，平安银行好车主信用卡最大的诱惑还是在于加油返现活动上。据了解，5月1日之后，平安好车主信用卡用户只需每月消费达标，即新用户首两月一笔指定移动支付，老用户消费满4笔388元非指定加油交易及一笔指定移动支付，就能拿到加油88折的返现优惠，每个月最高返现100元，全年高达1200元！

除了给力的加油优惠之外，它还几乎覆盖到了客户出行保障的方方面面。如开卡后即可获赠百万的平安行保险，如为白金卡客户提供全年6次66元境内机场接送机专项服务、银联白金全国境内机场快速安检及贵宾休息室服务等礼遇。此外，为了做到为车主提供全方位一站式服务，平安好车主信用卡的权益甚至还延伸到了美食外卖、视频网站等车主生活服务领域。围绕客户衣食住行娱推出大量的活动和权益：例如移动支付笔笔送积分，头部商户5倍积分，188抽红包等等。

在很多人看来，此次推出的平安好车主信用卡，充分发挥了平安集团集大成的综合金融优势，已经成功为车主“私人订制”了一个完整的用车生态圈。而对于业界来说，平安银行好车主信用卡不仅仅是平安银行的诚意之作，它的出现也是对行业的一种革新。