

不少卡友通过业务员办理信用卡，为了省时省力，全听业务员的。融360提示大家，办信用卡时，这些话听业务员你就亏大了。

一、一周内准下卡

这一条明显是为了吸引那些急着用卡的宝宝。一些业务员为了完成发卡量，都会毫不犹豫地甩出“一周内下卡”的承诺，然后让你赶紧填资料.....

说这话的人显然很不负责任，信用卡“下卡的时间”并不是由这些业务员说了算的！银行信用卡中心收到资料以后，审核人员会根据申请人的个人情况进行综合评分，然后再决定是否发卡.....

【线下信用卡申请流程】

二、保证信用卡额度上万

和保证一周内下卡一样，有些业务员为吸引大家办卡，会夸下海口说：保证信用卡下卡额度上万.....

然而真相并非如此！信用卡额度的高低由银行信用卡中心审核人员决定的，与业务员无关。

不过，业务员可以根据申请人的资质，给出一个大致的预计额度区间。但是如果他们给出高额度的承诺，大家千万不要相信！

三、不激活就没有年费

没激活的信用卡，需不需要缴纳年费？

大部分信用卡不激活就没有年费，然而有一些特殊材质的信用卡以及一些等级较高的信用卡，即使不激活，也会收取刚性年费。卡友稍不注意，一旦产生了年费且没有及时偿还，就会造成信用卡逾期，影响你的个人信用记录。

一心想诱惑你办卡的业务员，十有八九会告诉你：只要你不激活信用卡，银行绝对不会收年费的。

四、选择自动还款

填写信用卡申请表的时候，会有一项是还款方式的选择，一般情况下，业务员会建议你选择自动还款，理由是方便省心、不易出现逾期情况。

这个话，本身没毛病！

但问题就在于：信用卡设置自动还款的话，需要绑定一张同行的借记卡用于扣款。于是，当你收到信用卡的时候，很可能会发现，包裹里还附带了一张借记卡……这就是典型的“捆绑销售”！

快速办卡通道：交通银行沃尔玛信用卡

快速办卡通道：中信京东白条联名卡