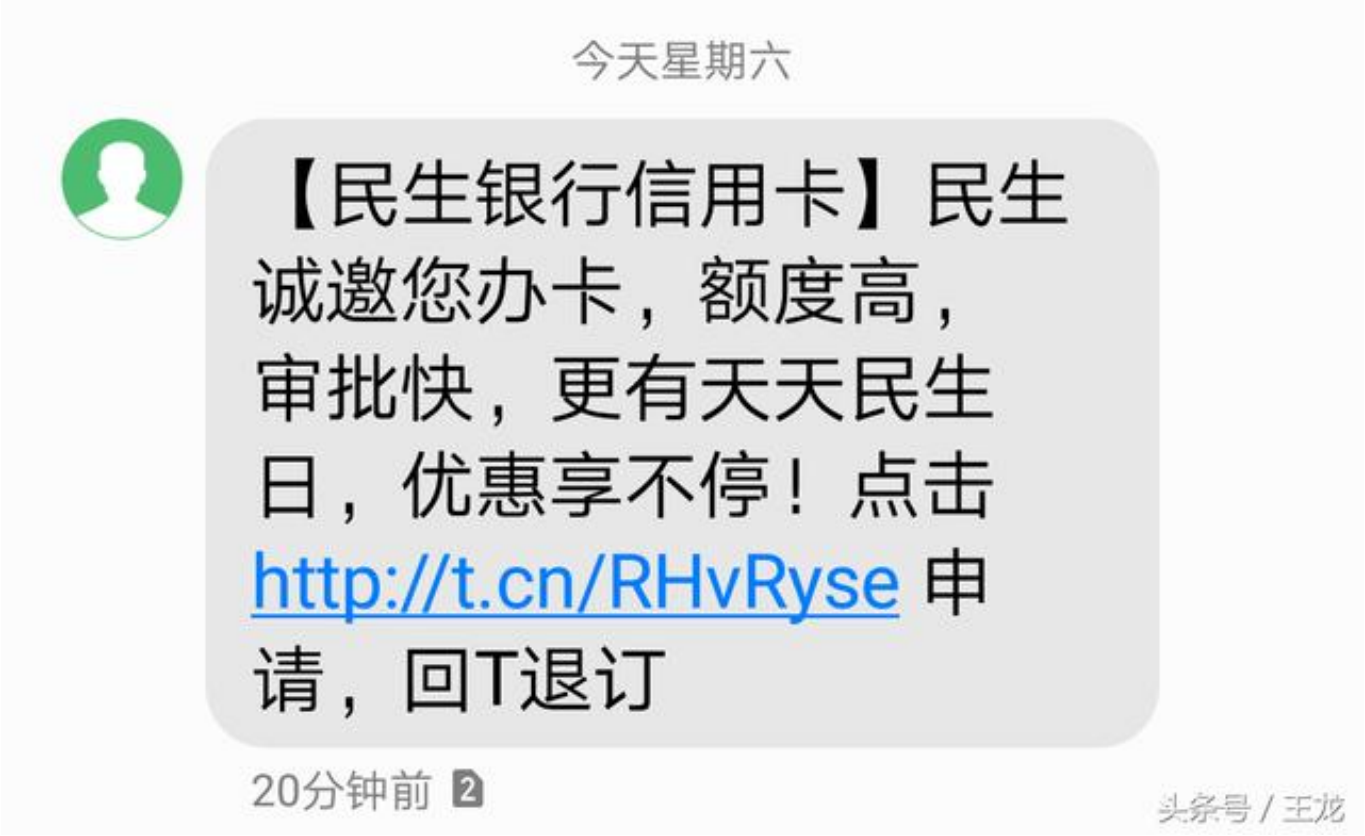
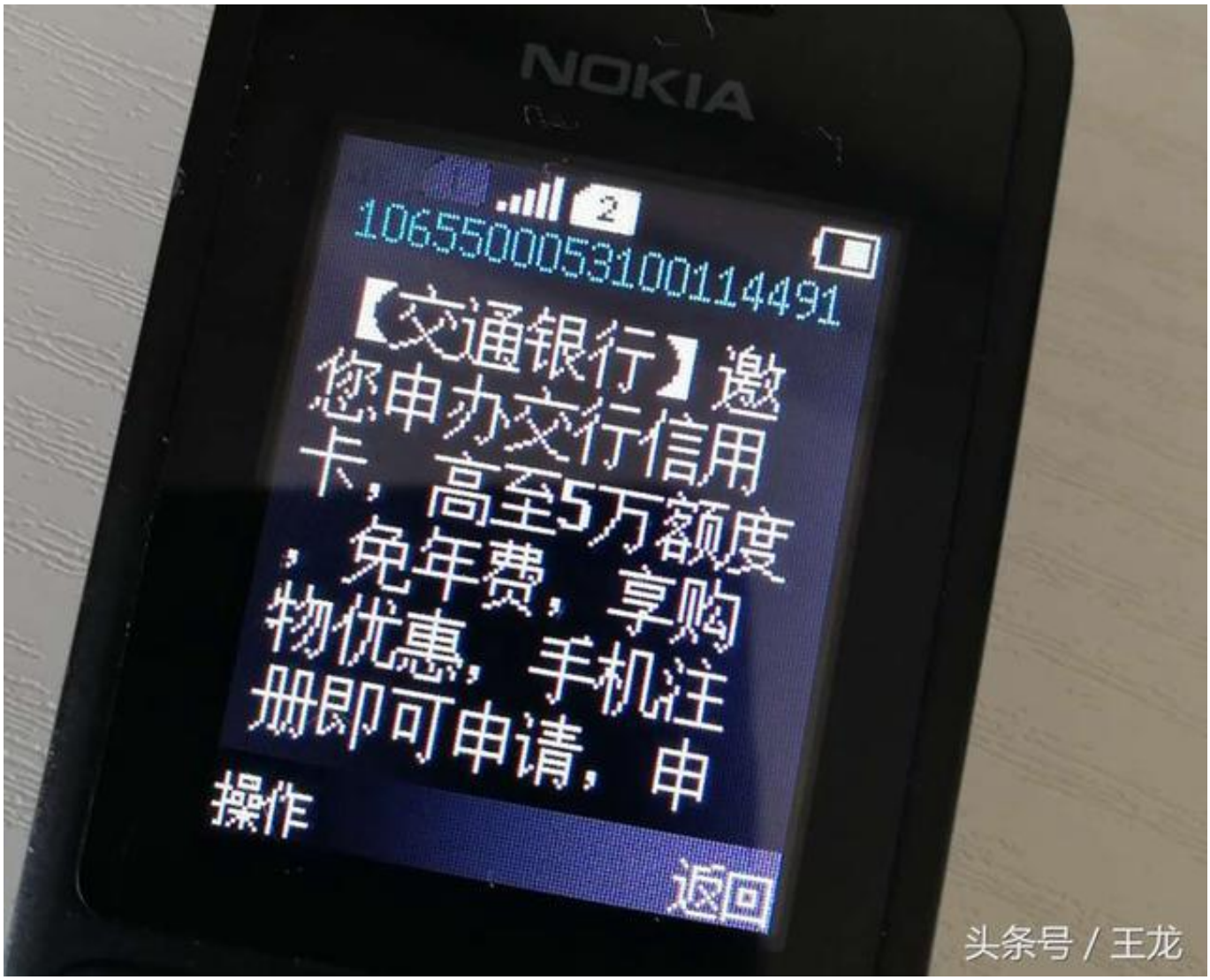
最近半年以来忽然间多了很多垃圾短信，都是说什么银行优质客户，最高5万的信用卡之类的。

今天比较空，就给大家分享一下这种短信背后的套路，先看一下短信内容吧。



民生的


NOKIA
10655000531001144 91
【交通银行】邀您申办交行信用卡，高至5万额度，免年费，享购物优惠，手机注册即可申请，申
操作
返回
头条号 / 王龙

交通银行

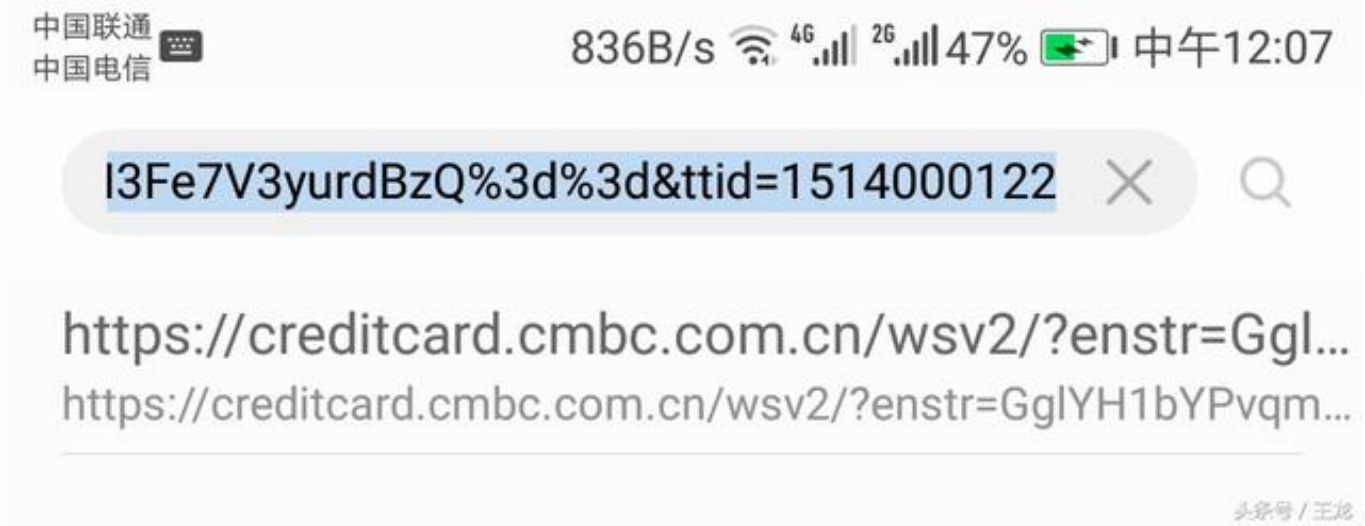
交行的

首先看一点，就是连接都是t.cn这个网站的，打开一看是TM的微博，那么很简单了，这是生成的短连接，访问以后会跳转到另外一个网站的，那么我们就点击一下吧。

中国联通
中国电信
109.1K/s 46% 中午12:07
回到
中国民生银行信用卡申请
中国民生银行 CHINA MINSHENG BANK 信用卡中心
全民惠生活
全国商圈扫码支付
最高立减
100元
精彩推荐
出行优选
永恒经典
民生标准银联信用卡
标准信用卡，全新升级
首年免年费，多重优惠
民生梵高主题信用卡
卡号信息后置
全幅展示画作
梵高艺术套装礼盒限量发送
民生魅力中国信用卡
寻找城市记忆 感受魅力中国
首年免年费
头条号 / 王龙

这里可以看到确实是民生银行的信用卡网站，至少跟银行的界面是一样的吧。

我们看下连接到底是不是银行的吧



网址

注意看网址cmbc.com.cn的确是民生银行的官网网站呢！这是什么情况？

接下来我来给大家分析一下具体的情况，自2017年初开始各大银行都在疯狂的和各网站、知名网络公司联系，协议发卡，简单来说就是二维码发卡，二维码的本质是什么，其实就是一个连接。

只要客户申请提交成功，一个客户10元到50元不等，很多人通过这个发财了，然后大家也懂得，每个网站的流量人群都是固定的，一旦没有了新的申请，银行立马就拍屁股走了。

接下来怎么弄，银行开始让已持卡客户邀请新客户，虽然每个人的能力有限邀请的不多，但是持卡客户多啊，还没有什么议价能力，我说给你啥你就拿着。于是乎中信银行推荐办卡送iPhone8 民生银行送iPhone8 等等活动就出来了。

我们普通人只要推荐20个客户就可以得到一部iPhone8，这是什么概念，一个用户估计能有200块的佣金了。

身边朋友圈不够怎么办，买短信平台，群发二维码，问题是短信不能加二维码，怎么办生成短连接，于是乎有了上面的那些内容。

怎么样这个套路学会了吗？举一反三很多东西都可以拿来这样搞搞哦。

最后再提醒一点，这种连接有一个潜在风险就是李鬼官网的陷阱，大家要注意一点不要被忽悠。