

每个月都用信用卡，透支后都按时还，没有逾期，没有分期手续费，似乎银行会讨厌这样的客户？其实大家错了，银行并不会讨厌，反而很喜欢这些客户，巴不得有更多这样的客户，这就是为什么银行一直在推广信用卡的原因，银行并不能保证推广办卡的一定会有滞纳金，会办理分期，但同样会非常热情地去推广业务。

第一，信用卡用户需要巨大的使用群体，如果银行一共就发了几张，几十张信用卡，那几个人刷卡后还不了，办分期，银行赚了手续费，但是也就仅此而已了。

银行要想做大业务量，就需要海量用户，即便是像你一样每月都准时还也无所谓，因为只有足够多的用户，才能做业务做起来。就好比一款游戏里有大量的免费用户，有一部分氪金用户，游戏公司会讨厌免费玩家吗？并不会，没有免费玩家，这游戏就废了。

第二，虽然每个月使用信用卡透支都按时还款，看起来银行没有赚到分期的钱，实际上银行已经赚钱了，当用户使用信用卡刷卡的时候，商家是需要支付手续费的，刷得越多，手续费越高，银行每天都能坐着赚钱。

使用信用卡的人越多，交易量越大，银行赚的钱越多，巨大的资金会产生现金流动，源源不断的为银行赚钱。

第三，用户为什么要使用信用卡，实际上大多数人都是因为自己周转不便，办理信用卡应急之用。虽然有些人可以使用信用卡，每月卡着时间还，正好不用手续费。

但所谓人算不如天算，如意算盘打得再好也有意外。比如说临时需要一笔钱，正好手里没钱，用了信用卡之后，到期就未必真的能够还得上，那么每一个看起来都能准时还款的人，可能就是下一个需要办理分期的人，这样就能在存量用户中发展增量用户了。

因此，银行并不会讨厌使用信用卡而按时还款的，反之，银行还很喜欢这些客户，如果用户一直在使用信用卡，并且按时还款，信用良好，银行还会不断提高用户的额度，反而是经常逾期欠款的，银行反而害怕变成坏账。

对于银行来说，其实每个用户都是一样的，重要的是能不能赚钱，即便是客户A为银行的贡献远不如客户B，但无数个用户A加在一起，是远远要强于一个用户B的。

