

随着城市信用卡市场接近饱和，已经有银行进军农村市场，进行新一轮的跑马圈地。5日，经济导报记者在聊城市冠县采访时，发现已经有银行将办理信用卡的桌子摆上了冠县街头，期望市民申领信用卡。圈地农村市场

免费办理信用卡，赠送礼品，这是导报记者在冠县采访时看到的一幕。在冠县红旗路与冠宜春路交汇处冠县华联大卖场门前，支着一张桌子，上面摆放着一些花生油等礼品和一打表格，不少路人纷纷驻足询问。

我们可以办理信用卡，只需填个申请表，附上身份证的复印件就可以了。填完表后就可以领到一桶花生油。工作人员卖力地推销着。可以在华联、百货大楼、五星家电、国贸商城等地方使用，以后可以在更多的商家使用。

以后买东西不用带那么多的现金了，直接刷卡输入密码、签名就可以了，而且使用的是银行的钱，不要你任何利息，只要到规定时间将钱存入银行就可以了，而且刷卡还能积分，积分还能兑换礼品。好事啊。就算你是到聊城、济南等地方去，都可以刷卡，保证了你的财物安全。

路过此地的冠县万善乡马王段村村民马怀峰对此比较感兴趣，停下步伐询问着如何办理。工作人员告诉马怀峰，以后就算是买化肥买种子等都可以用卡了，不用带大笔现金。尽管听着非常美好，而且还能得到礼品，但马怀峰看了一眼桌上的花生油，并没有办理，恋恋不舍地离开了。

按照马怀峰的说法，没用过，不知道好用不好用，而且也不会用。用卡买东西心里总感觉不踏实，不如使用现金踏实。

导报记者注意到，在短短的半个小时内，有5名市民填写了申请表，拿着礼品离开了。银行工作人员手中也积累了厚厚一沓已经填写好了的申请表，成绩斐然。

以前在济南打工时有过一张华夏银行的信用卡，挺好用的，后来因为回家工作，不好还款就销掉了，现在再申请一张用。正在填写申请表的小李对导报记者表示。

银行工作人员告诉导报记者，他们也有发卡任务，而且任务比较重，完不成任务还要扣工资奖金。据他介绍，目前冠县的四大行都在大力推销自己的信用卡，期望能在农村市场取得一个好成绩。

而此前，中国人民银行支付结算司司长欧阳卫民在中国电子金融发展年会表示，农村县域可能是未来电子金融很大的一块市场，而四大行已经开始在农村圈地了。圈

地不如深耕

我们现在不再进行圈地运动了，圈地不如深耕。9日，济南一家商业银行信用卡部的负责人张燕表示。

在张燕看来，农村市场确实很大，但问题也很多。张燕认为，一方面商业银行尚未大面积进军农村市场，而贸然发卡肯定不合时宜。而且农村居民有保存现金的习惯，现金支付在地区的消费手段中占据很大比重，传统习惯不易改变，对非现金支付的认同感不高，用卡意识淡泊。农村地区中小企业普遍规模不大，信用度低，商品交易频繁，交易额较小，经济交往存在一定戒备心理，商家大多选择一手交钱，一手交货的结算方式，制约了银行卡在农村地区的推广和使用。

同时，张燕认为，在农村银行卡受理环境差，导致农民无法用。我国现有的银行卡持有人大多数在城市，由于农村信息基础设施薄弱，商户、银行网点很少，ATM机、POS机只有零星布放，导致大多数农民用卡困难。在她看来，即使在农村信用卡市场占据一席之地，但大多数也是睡眠卡。与其发行大量的睡眠卡，不如在现有信用卡的数量上提升质量。

据张燕介绍，现在她们银行的重点是稳固市场，由原来的注重创新和服务，开始转向产品质量和功能的诉求点上，以维持信用卡在消费者心中的领先地位为主要目标

。