

一不小心，设计师陈先生被信用卡设计了。陈先生在石桥铺买了一台笔记本，因为相信信用卡的免息还款，结果是很不爽。

小到手机电脑，大到私家车如今，信用卡分期付款消费路人皆知。各大银行和商家也会把零利息作为最大卖点宣传，但号称免息的信用卡分期付款的实际上不是那么回事。可怕的是，你感觉赚了的事情可能亏得更多。设计师陈先生买了电脑才知道，免息并不免费，而且费用不低。

上半年，陈先生用信用卡刷了6000元的一台笔记本电脑，按照商场销售人员的说法，如果申请12期的分期付款，一个月也就还500元。可当他接到对账单时却傻了眼，账单上明确显示除了当月应还款项500元以外，还额外扣除手续费几十元。银行人员这才告诉他，12期的信用卡分期付款要每月交消费金额一定比例的手续费。因为每个月的手续费固定不变，实际上算下来，12月的收费高达四百元，一年算下来费率可能比贷款利率还高。

据了解，目前各银行信用卡分期付款期限有很多种。持卡人选择的分期期限不同，手续费也不相同。譬如，在12期信用卡分期付款业务中，多数银行的月手续费率为消费金额的0.6%。据网友测算，不管陈先生采用哪种缴费方式，实际年利率都超过7%。而目前的银行一年期贷款利率仅为6%。

其实，免息不免费早已是业界公开的秘密，只是消费者太傻太天真。就如一些不良医院打出的钓鱼广告一样，包治某某病只要XX元，实际上等你上了手术台，医生才告诉你麻醉费、材料费、针药费等等，需要另外交费。商业社会中，类似显规则到处可见，但上钩者天天有。

作为一种商业行为，你卖我买，合理合法，为什么不能把收费事先明确，或者一一告知呢？对于这种偷换概念的方式变相提高贷款成本，银行人士均闭口不言，大多数人不愿正面回应。

买的没有卖的精。此类消费中，吃亏的往往也是消费者。天下没有免费的午餐，但总想着免费的馅饼，难免掉进陷阱。

