优质客户，信用卡提额、申卡各种和银行打交道的事情都变得很容易，所以，成为优质客户是和银行打交道的前提。今天，小融以交通银行为例，教盆友们如何成为交通银行优质客户！！

成为交通银行优质客户，主要从三大方面考虑：

一 风险方面

1）交通的必须根据账单全额还款，不能出现最低还款，最低还款不但费用高，而且影响综合评分；

2）交通的全额还款后要隔两三天再大额消费，一但出现当天进钱当天大额消费，均定为疑似套现客户，这样的想成为特选客户就难了；

3）一定使用高费率的POS机，0.78最好占一定比例，百分之30-50就好，有银联的机子最好，没有就用第三方的也行。

二 关注度方面

参加交通的刷卡活动，比如周五刷卡返刷卡金，月刷刷等等，不一定非要达标，主要是让银行知道，你参加了他的活动，这个也是很重要的。。。

三 贡献值方面

刷高费率的POS机也属于贡献值，不过要成为优质客户，还是要再做一些额外的贡献，那就是分期。当使用交行信用卡两个月后，选择分期，分6-12期都行，之后开始采用冷冻提额秘籍。

还款分期的两期之后，将钱取现或者找高费率的POS机全额把钱套出来，之后在35天内银行分期专员打电话邀请你继续分期，之后可以说额度不够用需要提额，专员会说额度是系统邀请的。。。不过这边可以给你登记一下，然后等通知，固定在两万以上的基本会收到一条白金邀请码，在交通网上申请白金卡，输入银行发的邀请码百分百通过，交通的白金起步额度是5万，年费为1000元，开卡享受25倍积分优惠，可以用25万积分抵年费，所以说交通的白金是没有年费的。

此外，通过以上操作，即是没被邀请白金的也会被邀请到好享贷额度，额度基本上是固定的2-5倍左右，最高15万，其他的白金邀请成功之后做分期又给了好享贷额

度,也就是说23个月内按照此方法，交通会在你原有的额度之外给你5之15万的额度或者贷款。

????????????

?????? ?????

?????????????????????get????

????????????????????????????????????