

对年收入10万以下的家庭来说，生活确实有些紧张，也没有太多的余钱拿出来买保险，但是整天被保险业务员纠缠和洗脑，或是看到身边人出了事，家庭生活受到极大影响，一下就有了保险意识。

根据观察，年收入低于10万的家庭买保险常犯四大错误：

### 1、不懂的时候瞎买一堆，好像什么都是好的

开始不懂的时候，觉得保险能保病，又能拿钱，能给孩子当教育金，又能养老，这个不错那个也不错，保险业务员说什么信，觉得朋友肯定是为自己好，认为买保险是万能的，恨不得给家

里每个人都买了。

我们见过一个10万收入以下的家庭，拿出三张10万保额的某佑人生和孩子一份6000的某慧星，保额实在太低根本不足以抵御风险，而如果退保保费损失还不小，你说尴尬不？

### 2、稍微懂了一点，开始吹毛求疵

稍微懂了保险之后，就开始货比三家甚至是n家，比到最后的结果是越来越纠结：

这个疾病比那个多一种XX，那个比这个多一个XX，怎么没有完美的保险呢？这个有轻症多重赔付哦，那个只有一次但是便宜100块，怎么办？想要有身故赔付的，但是好像钱不够，要是定期的也有身故赔付就好了，那个有但是价格贵了不少哦，到底要不要买要不要买

在保险配置中，死抠细节意义不大，掌握大方向才是王道。对于未来的事情，我们只能根据概率来判断哪一项保险责任更实在，而不是在意某一个听都没听过的病是否在保障范围内。

而造成这种问题的根本原因，其实是预算不够，钱越不够就越想分出胜负输赢，最后可能和合适的保险失之交臂。

### 3、以后的保险更好，等等再买

很多人总觉得现在的不是最好的，好的还在后面。老在等新产品，迟迟不下手，这

种心态不可取，万一哪一天有点小毛病，买不了保险了，谁能给你负得起这个责任？

没有完美的产品，只有合适的，找到了合适的了，就赶快下手。有时候，你现在能买保险并不是因为你有钱，而是因为你具备资格买。而万一哪天连买的资格都没了，可能就会后悔莫及了。

#### 4、拼命想去问别人的方案是怎么买的，老想照着买

买保险，一定要从自己家庭的实际情况出发，健康状况，有无病史，家庭年收入和预算，是否有负债等等。

而很多人忽视这个现实，认为适合别人的也一定适合自己。这显然是不科学的。

一个产品即便再好，也不一定适合每个人。在一批好的产品里，到底哪个适合你，也是需要根据你的实际情况对号入座的。

PS：这几种心态其实不只在10万以下收入家庭中很常见，其他收入水平的家庭也有，希望各位宝爸宝妈们能走出这些思维误区，早日买到心仪的保险。