紧急预警，如果你有参加各种乱七八糟的“打卡”类活动，需要先给报名费的，赶紧先撤出来，再接着往下看。这不仅仅是忽悠你几块钱报名费然后跑路的骗局，更是年化高达XX的庞氏骗局！

坑你几块钱报名费就跑路怎么够？

接下来为你揭露打卡的七种骗局。

近期，一种类似“早起打卡”的活动在网络上比较火，缴纳几元报名费即可参加，督促自己早睡早起打卡，不仅有益于身体健康，还能分到忘记打开人的报名费，一举两得。

事情不仅仅那么简单，每天瓜分几分钱如何能够满足参与者的欲望？如何能够满足做局者的欲望？

比如支付宝也有发起类似活动，每天缴纳2到10元报名费，走路步数达标即可分钱。

但是支付宝这种，每天只能获得一毛多钱收益，费时费力。

所以有其他平台也“坐庄”搞起了类似活动，金额大得多。

一、成熟的产业链

这个打卡页面，应该很多参与过的人都很熟悉。

是的，这就是一套固定程序，有团队专门负责制作售卖，几千甚至几百块就能把模板买过来，然后就可以“坐庄”了。

是的，这种骗局已经有一套成熟的产业链了。

有人负责开发程序，有人负责推广，有人负责运营。

公众号、网页、小程序等，花样也很多。

能发展成为一个成熟的产业链，自然是因为背后的利益。

二、跑路风险

最直接的圈钱手段，那就是跑路了。

当参与的人数越来越多，达到一定数量级的时候，就可以收网了。

毕竟你参加的时候，钱都是进入某些新注册公司或者个人的账户，公众号也是新注册的马甲，违法成本极低。

干一篇，换个号。

或者换个小程序，换汤不换药。

三、法律法规风险

也有团伙解释是因为没有成功打卡的人因为损失本金所以恶意举报，导致账户被封，不是恶意跑路。这只是一面之词。

非法集资、网络诈骗，什么罪名都可以往上安。这种新号，已经有不少被封或者停止运营了。

四、运营猫腻

有的一时半会儿不跑路，但是分钱有猫腻。按理说，这是零和游戏，所以成功打卡的分钱，收益来源于不打卡的人损失的本金。假设每人投10块钱，100人参加，本金共1000元。

第二天50人成功打卡，50人忘记打卡，每人能分到1000/50=20元。但是系统说其实有90人成功打卡，只有10人忘记打卡，那么每人就只能分到1000/90=11.11元。

剩下的钱？平台收入囊中。因为你不可能知道到底有多少人成功打卡，平台说是多少就是多少。

五、设置门槛不让提现

有的平台，今天报名，明天早上打卡之后，当天即可提现到账，获取收益。但是慢慢的，就变成要连续打卡三天、五天、甚至21天才能提现了！

这期间，即使平台不跑路，那么资金带来的收益呢？

这是粉丝留言反馈的真实案例：

早起21天，断了又要再交100块钱，不断往里面充钱，甚至还有打卡365天的“大奖”。这种盘子能维持一年？

六、胃口远不如此

如果你以为这种平台看重的只是你几块钱的报名费，那就太天真了。他们会暗示你，这是一个高收益的投资，投入的资金越多，打卡的收益也就越大。

投入5K，每月收益2K+。就算收益每月2K，年化收益率也高达480%！

这种描述，到底是打卡游戏还是暗示这是高收益的投资？

有人一天打卡收入二十几万，真的是在督促自己早起？我很怀疑这是运营方的马甲堂而皇之地圈钱。

不仅金额赌得大，运营团队还会想办法让你多投钱、多充值。比如开展充值送钱活动：

1000元、14天、奖励300，光奖励的年化收益，也高达720%！加上上面480%的年化，总收益高达1200%！网上也不断有马甲发帖，怂恿你多投资、多发展下线。

这是打卡还是庞氏骗局？一看就很明显了。马克思说过：如果有20%的利润，资本就会蠢蠢欲动；如果有50%的利润，资本就会冒险；如果有100%的利润，资本就敢于冒绞首的危险；如果有300%的利润，资本就敢于践踏人间一切的法律！

年化1200%还是平台正常运营情况下的保守计算。如果平台直接跑路，那真是一本万利的生意！

七、击鼓传花

有贪心的人，即使套路已经详尽剖析，但耐不住高利诱惑，竟然有赚一票再撤的想

法，只要在跑路之前下车就可以。这种火中取栗刀口舔血的操作，劝君莫沾染！

还记得当初我的预警么？回过头来一看，红色那几个名字，均已预言成真。

话已至此，赶紧撤！不要贪！请扩散给身边的人，参与的人不少！