

经常当我跟朋友谈起兑换免票的时候，我经常听到下面这类的回复：

- a. 为什么A航空公司的里程可以用来兑换B、C、D航空公司的里程票？
- b. 可以兑换两张经济舱免票的里程，我是不会拿去兑换商务舱的，太烧钱了。
- c. 你说可以买里程，这是啥意思，里程不是只能飞出来么？
- d. 兑换免票时，我就是打电话给要兑换的航空公司出票么？
- e. 为什么我想要换的航班总是跟我说没位，可是又跟我说可以买票呢？

。。。所以，接下来我来说说里程和免票的几个方面吧

1. 里程如何累积

里程的累积分为航空里程和非航空里程两种。

航空里程指的是乘客通过飞行常客计划指定的航空公司票价舱位来获得相应里程，这也包括了常客计划的合作航空公司。不同的票价舱位获得的里程数会不大一样。通常情况下，一个航空公司如果是某个航空联盟的会员，则乘坐该联盟的其他成员公司的航班都可以获得相应的里程。但需要注意的是，并不是所有机票都可以累积里程。有些航空公司限制了促销机票的里程累积比例，最便宜的机票通常无法累积任何里程。关于机票的票价舱位介绍可以参考（<http://www.flyertea.com/thread-434479-1-1.html>）。某些公司也给高端会员提供每个航段的额外的花红里程，以奖励高端会员。

非航空里程指的是通过购买该常客计划的非航空公司合作伙伴的产品来获得的相应里程，包括酒店订房、租车、信用卡消费、订阅杂志、餐厅预订、网络消费等等。这些合作伙伴也常有促销活动，让常客在购买产品时获得更多里程。关于这些合作伙伴的里程累积规则，只能参考常客计划的网站或者会员手册。

还有一种方式就是通过购买和共享亲友的里程来获得。部分航空公司常年出售自己的航空里程（甚至是常年出现促销），乘客只需通过指定网页，通常是points.com，就可以购买到一定数量的里程（大多数公司规定了乘客每年可购买的上限）。共享里程包括了全家桶（可让自己跟亲友间开立一个公用账户，大家的里程共享使用）以及共享转赠（支付一定的手续费，把自己账户下的里程转给任意一个该常客计划的会员）。至于为啥要购买和转赠，下面讲到。

累积下来的航空里程会有1年以上的有效期限，具体的期限因公司而异，详情可以参阅 <http://www.flyertea.com/thread-345894-1-1.html>

总而言之，不管你多经常坐飞机、坐什么航空公司（现在包括很多廉价航空都有常客计划），不管你买的票多便宜，不要让你的登机牌上没有附加你的常客信息。有时积少成多会有小小惊喜。但，身上的常客卡的张数是越少越好，否则里程太过分散也不利于兑换。举个例子，你出门最不经常乘搭天合联盟的飞机，可是偶尔还是会需要坐。这个时候，DL的计划可能是你最应该申请的天合常客计划，因为DL的里程是没有过期日期的。

2. 里程票如何兑换（初级）

当你累积了一定数额的里程（不管通过什么渠道），你想购买里程票。第一个是

上你的常客计划的网站看看是否支持网上兑换，如美联航、加航等等都支持大多是联盟内的网上兑换，这样省去了跟客服沟通的问题。但是，有些时候，例如你需要中途有个stop-over，开口机票，特定的航线等等，这些你就需要致电你的常客计划进行人工兑换。兑换可以是给本人使用或者亲友使用，具体得看每个常客计划的具体条款。兑换的机票一般需要支付以下费用：兑换所需里程+机场税费+出票服务费（视常客航空公司、会员等级、出票途径而定）+燃油附加税（视常客航空公司和执飞航空公司之间的协议而定）。一般来说，美洲的常客计划是不需要字符燃油税的，例外的例如使用AA里程兑换BA航段，AA是会收取YQ的。兑换里程票时，你只能找你有里程的航空公司出票，他们是可以帮助你出跟他们有合作的其他公司的里程票的。

值得注意的是，里程票预定时需要视该航班的里程票舱位是否有位，例如说星空联盟中用来代表经济舱历程票的舱位为X，只要X0，那么你就可以预定该趟航班。而整个经济舱有没有位是只要Y0，那就有位了。所以数学上来说，X是Y的一个子集。而大多数航空公司会在T+300多天就放出一定数量的里程舱位，先到先得，定完为止（当然还有其他的可能性）。这就是为什么有些人总会遇到客服说里程票已满的问题。如果你确定了行程，最好就是尽早订票。

就算是初级兑换机票，也需要做做功课，否则就很经常碰一鼻子灰，特别是所需航线是非常热门的航线如LHR-HKG。做的功课第一是确认你的常客计划中的所有航空公司有航线可以把你从你想出发的地方运去你想去的地方。例如你想从古晋(KCH)去北京，手上只有国航的里程。那你首先应该去星空联盟网站查询是否KCH有星空的航线。答案是没有，所以，你不需要费任何劲去尝试兑换。三大航空联盟的航线图可以在以下网页查到：

星空：<http://routemap.staralliance.com/>

寰宇：onw.innosked.com/

天合：<http://applications.skyteam.com/routemapper/>

第二是提早观察你所需航段的里程票情况，例如说1个月内的舱位，半年内的舱位，以及300天左右的舱位，确定一下大概的放票情况。第三是，有充足的准备可以微调行程，出发地、目的地、行程或者日期，越多的可调整性越容易兑换成功。

3. 里程的价值

最后我想谈谈怎么看待里程票的价格。每个人心中都有对里程价值的衡量，没有对于错，我这里只给一个参考。

里程票比大多是打折机票来说，有以下优势：a. 可选择的航空公司多，可选的航程就多 b. 退改费用比大多数打折机票便宜 c. 单程、来回、缺口、中间停留、多段，等等，都比大多数打折机票的可能性多很多。一张机票有时可以去上好几个地方。c. 高端客户在兑换时的优势更加凸显；你可以要求航空公司考虑放票（购买打折舱位是卖完就完了），退改规定可能更加有弹性。所以，里程票的含金量要比最便宜的打折机票至少高一些，不管是什么舱位。

就不同舱位来说，大多数常客计划用来兑换高端舱位的价值会比用来兑换经济舱

更加有用些。举个例子新航新加坡飞上海的机票，经济促销舱大概最低在2000-2500人民币左右一个来回；商务舱是1万5一个来回。经济舱单程兑换价位25000里程，商务舱为35000里程，两者都需要1600左右的税费。那将3.5万公里花在商务舱的价值，看起来就比将2.5万公里花在经济舱的里程高了许多。当然，如果你一生都不会想做高端舱位，你的亲友也不会，那么这个价值差便不复存在。

就不同的销售季节来说，在旺季兑换比在淡季兑换要更有价值些。旺季的机票本身就比较贵，同样的里程下，兑换旺季就更显划算。当然例如英航推出了淡季/旺季不同的兑换价格，这个就要是机票两季的平均水平来决定了。

还有其他的方面，包括能够兑换到的航空公司等等，这些就更因人而异了。

下次，我将分享如何兑换免票的进阶版，stay tuned...