

事情要从去年12月份说起。

那是一个北京死活不下雪的冬天，卡姐很烦躁，打算洗个车。

正好平安信用卡有个10元洗车的活动，我从此就与平安结下了不解之缘。（现在好像还有10元洗车券，服务商车点点）

新户礼薅了三四百，周年庆薅了六七百，薅的我都有些于心不忍，于是我一咬牙，又陆陆续续加办了几张平安卡。

平安提额太容易了，卡姐的临额一直给的很大方，但是平常的真实消费（废话，我们当然是真实消费！）每个月撑死也就两三万，刷不到超限，也没有太多资金需求。

用卡满6个月首提成功，显示过6个月可以再提。

临额是一直有的（除了刚提固额之后那几天），但我没要，因为我是有规划的人，要理性控制总授信。

没想到啊没想到，平安不声不响的就把我的临时提了，而且不止一次。


提额是好事，但是十分影响我的玩卡体验，而且把我下一步的节奏都打乱了

前几天闲着无聊，正巧接送机用完了，你算吧，出一趟门要用4次接送机，所以申了这张卡，额度2万起，消费达标免年费（首年8800，次年10万）

申请时被告知加办卡将不会提升额度，我于是很放心的提交了资料。没想到啊没想到，下卡之后我的脸都绿了：临时转固定了转固定了还没到6个月呢

星期五 上午9:05

【平安银行】尊敬的客户，因您的信用卡固定额度已提升我行撤销了您的个人信用卡临时额度，回复ED+卡号后四位可查询当前可用额度或点击pingan.com/wded了解额度详情

 卡妞我们走

于是我闷闷不乐的开了卡，难过地点了个金拱门，一边把农行固定也提了（6期账单+2周）

不秀了不秀了，曲线提额仅供参考，下面说说平安的玩法吧。

还没有卡的小伙伴不要急着上车，卡妞掐指一算，现在没什么新户大礼，等有活动了再申都来得及。

比较大众的卡除了上面讲的精英白，还有：

车主白，首年刚性年费，有代驾洗车和加油，有需求的话还挺划算。

爱奇艺（网付计分）/腾讯视频卡，一辈子的尊贵微挨批影视会员。金卡年费好搞定，小白金有800航延赔付，年费规则和同精英白。

境外消费选万事达美元卡（最高50%返现）或美国运通卡（消费达标送外交官旅行箱），均免年费，免货转，送200万境外旅行保障。

高端的百夫长和钻石卡目前无法网申，有路子的自己试试。

下面是QA环节。

Q：卡妞，请问你怎么看待旅游白下架一事？

卡妞：问得好。俗话说先来的有肉吃，后来的没汤喝。想薅羊毛要起早，早干嘛去了？

投诉就算了，商场下架一个产品也不需要跟你打招呼吧？又没改规则，有卡的照玩啊。

但话说回来，银行的政策永远都是向新客户和高端付费客户倾斜的，DLB的生存空间会越来越窄。我把话撂这儿，就算你有旅游白，最多也只能再玩一年。

反正这卡我没办，从来没打算薅。

Q：如何看待平安停止日本接送机服务一事？

卡妞：应该是出于爱国情结吧。

Q：车主大作战一事？

卡妞：不是银行活动，不属于我的研究范畴。

Q：平安新户和推荐活动缩水一事？

卡妞：都不容易。