

在移动支付逐渐成为市场主流的背景下，人们出门携带现金的情况已经很少见了。只要带上一部手机，就可以完成支付。在这一背景下支付宝和微信也成为了不少人必备的两款软件，当然除了使用支付宝、微信支付之外，还有信用卡这一付款方式。

相对来说喜欢使用信用卡消费的人群还是有很多的，与花呗功能相同的是，信用卡可以支持提前消费。对于急需用钱的人群来说，使用信用卡还是非常方便的。就算不想刷卡付钱，也可以将信用卡绑定在第三方支付软件上，这样同样可以完成付款。正是因为信用卡使用起来十分便捷，办理信用卡的人群也不断增长。

不知不觉中信用卡也成为了老百姓不可或缺的一样东西，虽然老一辈不赞成提前消费观念，不过很多年轻人在花钱这方面没有节制。离开了信用卡、花呗，一个月的工资是很难维持基本生活的。事实上放眼国内信用卡数量，人手一张肯定是不成问题的。然而在这一背景下，办理信用卡的还是满大街可见。有些只要办理信用卡就会送行李箱，很多人不禁好奇，一个行李箱怎么说也要上百元之高，办张信用卡就送行李箱这么好的事情，当中会不会有什么“猫腻”呢？

对此内行揭露了实情，之所以办理信用卡就能送行李箱，自然也是有原因的。真正“损失”的究竟是用户还是银行，很多人一直被蒙在鼓里，下面就让我们一起来看看吧！

事实上在工厂、商场这些人流量较大的地方，经常会看到那些办理信用卡的推销人员。这些一般都是银行的业务员，基本上都是靠佣金赚钱的。能够成功办理一张信用卡，拿到几十元的佣金还是不成问题的。办理的信用卡数量越多，拿到手的提成自然就更高。这些人员基本都是金融行业刚入职的人员，只能从办理信用卡开始入门，然后再逐渐转岗。当然在办理信用卡这方面业绩良好的话，想要转岗升职也会更加容易一些。

要知道信用卡业务本身就是银行最重要的业务之一，银行通过发行信用卡，从中赚取高额的利润。至于利润来源，主要就是商家刷卡的佣金、信用卡分期、逾期还款利息还有各种年费等。正是因为信用卡这一市场的利润巨大，所以各大银行才会十分积极的推销办理信用卡。不过也有部分银行会将信用卡业务外包给第三方公司，在工厂包括超市门口出现办理信用卡的情况就属于这一种。

很多人原本是不想办理的，看到办信用卡可以送行李箱，自然就心动了。毕竟在大部分人的心中，办张卡用户是不会有损失的。不仅如此还能免费拿一个行李箱，说白了大部分人都认为自己是赚的。实际上即便送行李箱，银行也不可能亏本。至于他们是如何盈利

的，内行也透露了其中的真相。

上面我们也说了，信用卡代办员工可以通过赚取佣金赚钱。有员工表示，如果能够让200至300人成功办理信用卡，一个月收入上万元是不成问题的。通过这些小礼品的形式，其实也正是利用了用户“贪小便宜”的心理。在用户看来使用信用卡消费的话，可以获得不少权益。在部分商店消费时，还能够获得一定的折扣。

虽然条件确实很诱人，但是广大用户还是需要注意的。信用卡的权益确实很多，当然我们在信用卡使用过程中也会出现一定的问题，比如有些信用卡年消费金额没有达到规定的话，是需要扣除年费的。有些银行是要求金额达标，也有银行不管你消费多少金额，只要次数达标就可以免年费。

也就是说当你办理了信用卡之后，不管有没有消费，都有可能会产生额外的支出。如果你没有消费，导致信用卡出现了年费未偿还，还会影响到个人征信。这些后果也是广大用户需要注意的，在办理信用卡之前可以先向推销员询问清楚。不要因为贪图小便宜傻傻上当，导致自己资金造成更大的损失。

现实生活中不少人就是因为办理了信用卡又长时间没有使用，导致年费出现逾期的情况。等到那时候再想起来，就已经晚了。所以说如果平时用不到信用卡，那就不要为了一点小便宜去办理，因为稍不留意真正受损失的还是广大用户。

还有些人可能会将信用卡当成“无息贷款”来使用，毕竟信用卡都是有超长免息期的。但是要注意，信用卡提现是要收取利息的，有的时候还要扣除一些手续费。因此使用信用卡提现之后，一定要记得及时归还，否则每天产生的利息还是很高的。

要说办理信用卡就能送行李箱，银行盈利的来源我们也说了。送行李箱这种活动，也是为了吸引更多用户去办理。毕竟利息收入也是银行在信用卡这方面主要的收入来源，上面其实我们也说了。

在透支信用卡产生利息的时候，银行可以从中赚取资金，这些钱与办理信用卡送的行李箱比起来，根本就不值一提。而且一旦用户无法全额还款时，无论选择分期还款还是最低还款，都会产生利息。从各大银行收取的利息来看，这笔资金还是不容小觑的。也就是说不管是工厂、超市还是商场门口办理信用卡送什么礼品，广大用户都要想清楚再办理。毕竟办完之后每年都有可能产生年费，忘记还款出现逾期的情况后果还是很严重的。不要为了一时的小便宜，白白损失自己更多的资金。

